

TECHNISCH VERKOPER (BINNENDIENST)

Op zoek naar een leuke en zinvolle baan, met fijne collega's en internationale contacten? Ben je inhoudelijk gedreven, mensgericht, enigszins technische aangelegd, en heb je gevoel voor commercie? Wellicht hebben we dan een match en hebben wij de juiste functie voor je.

Bedrijfsprofiel

Mobeye is fabrikant van 4G, NB-IoT, LTE-M en Lora alarm- en telemetriesystemen, met een eigen ontwikkeling en een marketing- en verkoopteam in 's-Hertogenbosch. Mobeye producten zijn gebaseerd op de nieuwste technieken op het gebied van communicatietechnologie en sensing. We zijn een klein en groeiend bedrijf, met sterk teamwork en een prettige werksfeer. Mobeye producten worden (internationaal) toegepast door een breed scala aan gebruikers van 'consumer' tot 'industrial'.

Ter versterking van ons team zijn wij op zoek naar een:

Technisch verkoper

Als technisch verkoper werk je (grotendeels) vanuit de binnendienst. Je kent de producten door en door en begrijpt de toepassingen. Je maakt offertes, leeft je in in de situatie van de klant, geeft technisch advies, en verwerkt orders. Afhankelijk van je kennis, ervaring en lerend vermogen adviseer je over 'standaard situaties' tot aan de meest complexe klantvragen. Je volgt het hele klanttraject waarbij je meer de rol hebt van consultant dan van pure verkoper. Daarnaast zijn er allerlei werkzaamheden zoals hoort bij een dynamische, ondernemende en groeiende organisatie. Continuous improvement zit in je bloed. Je voelt je betrokken en hebt een alerte houding.

We bieden je een uitdagende omgeving, teamwork en zinvol werk in internationale context. Wij werken in een open en collegiale sfeer. Heb jij minimaal HBO denk- en werkniveau, bijvoorbeeld na een studie Technische Bedrijfskunde, Industrial Design, ICT, elektrotechniek, of ben je door ervaring technisch-commercieel? En heb je ervaring met technische en enigszins complexe situaties? Stuur dan een berichtje op info@mobeye.nl of bel naar 073 7850858 voor een nadere kennismaking.